

Tilbud om å bli samarbeidspartner med Bjelland Næringsutvikling.

Bjelland Næringsutvikling har som formål å bidra til både å etablere nye og videreutvikle eksisterende virksomheter i Bjelland. Det gjøres ved aktiv deltagelse, tilrettelegging, rådgiving og om nødvendig ta eierskap i andre næringsvirksomheter i Bjelland.

Bjelland Næringsutvikling har også som formål å drive markedsføring av mulighetene i bygda, og delta i utviklingsprosjekter som kan fremme Bjellands utvikling.

Selskapet ønsker å stimulere til et sterkt engasjement for næringsutvikling blant bygdas befolkning, øke forståelsen for betydningen av å sikre og utvikle nye arbeidsplasser og tilrettelegge for at flere skal kunne utvikle egne virksomheter.

Selskapet har til hensikt å drive en åpen virksomhet og der alle interessenter har innsyn i selskapets målsettinger, planer, prosesser, tiltak og resultat.

Eierskapet er bredt sammensatt og det er per dato 20 aksjonærer. Hver eier har gått inn med 5.000,- og den samlede aksjekapitalen er på NOK 100.000,-. Eierne er en blanding av privatpersoner og selskap, og Marnardal kommune har også en eierpost.

Driften av Bjelland Næringsutvikling er i stor grad basert på frivillighet og dugnad, og det er ingen fast ansatte. Det leies inn noe hjelp til administrative oppgaver og rådgiving.

Det er årlige budsjettet er ca kr 150 000 for å holde i gang de grunnleggende driftsfunksjoner, slik som regnskap og forretningsførsel, generell markedsføring, samt noe innledende rådgiving og første kontakt med potensielle etablerere, samt den første modning av nye ideer som kommer opp.

Driften er så langt blitt finansiert gjennom egenkapital, tilfeldige inntekter og støtte fra det offentlige til spesifikke prosjekt. Det er imidlertid et sterkt behov for å bedre finansieringssituasjonen for å opprettholde driften og gi et minimum av tilbud, og Bjelland Næringsutvikling har derfor besluttet å gå ut til næringsdrivende å tilby pakker for å bli aktive støttespillere og samarbeidspartnere.

For mer informasjon:

Hjemmeside: <http://www.bjellandutvikling.no/>

Facebook: <https://www.facebook.com/bjellandutvikling/>

Følgende pakker tilbys (se vedlegg for oversikt over total kost for avtaler over flere år):

Type	Beskrivelse	Pris for bedrifter med forretningsadresse Bjelland	Pris for andre bedrifter
Samarbeidspartner (ingen begrensning på antall avtaler som inngås)	Logo synlig på kontoradresse på Bjelland. Størrelse inntil 10x50 cm. Profilering på hjemmeside med logo under siden «Våre samarbeidspartnere» Omtale på hjemmeside med inntil 100 ord og 1 bilde	5 000,- pr år. 20% rabatt hvis signerer opp for 2 år. 30% rabatt hvis signerer opp for 3 år.	7 500,- pr år. 20% rabatt hvis signerer opp for 2 år. 30% rabatt hvis signerer opp for 3 år.
Hovedsamarbeidspartner (tilbys inntil tre slike avtaler)	Logo godt synlig på kontoradresse på Bjelland. Størrelse etter avtale. Profilering på hjemmeside med synlighet på framside og under siden «Våre samarbeidspartnere» Profilering på facebook Omfattende bedriftspresentasjon og omtale på hjemmeside og med ubegrenset antall ord og bilder Profilering på alle arrangementer i regi av Bjelland Næringsutvikling Fri bruk av møterom på Kvimo	15 000,- pr år. 20% rabatt hvis signerer opp for 2 år. 30% rabatt hvis signerer opp for 3 år.	20 000,- pr år. 20% rabatt hvis signerer opp for 2 år. 30% rabatt hvis signerer opp for 3 år.

Fakturering foregår en gang pr år, forskuddsvis.

For interesserte, ta kontakt med:

Tore Foss (styreleder)

Telefon: (+47) 971 86 360

e-post: torfo@online.no

post@bjellandutvikling.no

Samarbeidsavtale

Vi, (navn på selskap, heretter også kalt Samarbeidspartner), har herved inngått avtale med Bjelland Næringsutvikling AS (heretter også kalt BNU) om samarbeid over år (varighet) og med oppstart fra dato da denne avtalen er signert.

Denne samarbeidsavtalen gir Samarbeidspartner rett til:

- Å ha sin egen logo godt synlig på kontoradresse for BNU. Størrelse inntil 10x50 cm. Farge og utforming ellers etter avtale. Alt profileringsmateriell leveres av Samarbeidspartner for egen kost, med mindre annet avtales.
- Profileringsmateriell på BNU hjemmeside med logo under siden «Våre samarbeidspartnere». Materiell med korrekt kvalitet for publisering besørgeres av Samarbeidspartner.
- Omtale på hjemmeside med inntil 100 ord og 1 bilde. Tekst og bilde besørgeres av Samarbeidspartner.

For denne ytelsen så skal Samarbeidspartner betale kr for avtaleperioden. Den årlige kompensasjonen beregnes ved å fordele på varigheten av avtalen og utgjøre her kr pr år. Den årlige kompensasjonen faktureres forskuddsvis årlig og med 14 dagers forfall. Første forfall er 14 dager etter inngåelse av denne avtalen.

Denne avtale er inngått i to eksemplarer, et eksemplar beholdes av hver part.

Sted:

Dato:

For Samarbeidspartner:

For Bjelland Næringsutvikling AS:

Hovedsamarbeidsavtale

Vi, (navn på selskap, heretter også kalt Hovedsamarbeidspartner), har herved inngått avtale med Bjelland Næringsutvikling AS (heretter også kalt BNU) om samarbeid over år (varighet) og med oppstart fra dato da denne avtalen er signert.

Denne samarbeidsavtalen gir Hovedsamarbeidspartner rett til:

- Å ha sin egen logo godt synlig på kontoradresse for BNU. Størrelse etter avtale. Alt profileringsmateriell leveres av Hovedsamarbeidspartner for egen kost, med mindre annet avtales.
- Profileringsmateriell på BNU hjemmeside med synlighet på framside og under siden «Våre samarbeidspartnere». Materiell med korrekt kvalitet for publisering besørgeres av Hovedsamarbeidspartner.
- Profileringsmateriell på BNU sin facebook-side
- Omfattende bedriftspresentasjon og omtale på hjemmeside og med ubegrenset antall ord og bilder. Tekst og bilde besørgeres av Hovedsamarbeidspartner.
- Profileringsmateriell på alle arrangementer i regi av Bjelland Næringsutvikling. Profileringsmateriell besørgeres av Hovedsamarbeidspartner
- Fri bruk av møterom på Kvimo

For denne ytelsen så skal Hovedsamarbeidspartner betale kr for avtaleperioden. Den årlig kompensasjonen beregnes ved å fordele på varigheten av avtalen og utgjøre her kr pr år. Den årlige kompensasjonen faktureres forskuddsvis årlig og med 14 dagers forfall. Første forfall er 14 dager etter inngåelse av denne avtalen.

Denne avtale er inngått i to eksemplarer, et eksemplar beholdes av hver part.

Sted:

Dato:

For Hovedsamarbeidspartner:

For Bjelland Næringsutvikling AS:

Vedlegg: Prisoversikt

		Forretningsadresse Bjelland		Forretningsadresse utenfor Bjelland	
Grunnpakke		Totalkost	Kost pr år	Totalkost	Kost pr år
1 år	Grunnpris	5 000	5 000	7 500	7 500
2 år	-20 %	8 000	4 000	12 000	6 000
3 år	-30 %	10 500	3 500	15 750	5 250
Hovedsamarbeidspartner		Totalkost	Kost pr år	Totalkost	Kost pr år
1 år	Grunnpris	15 000	15 000	20 000	20 000
2 år	-20 %	24 000	12 000	32 000	16 000
3 år	-30 %	31 500	10 500	42 000	14 000